

## Comment vendre plus en racontant une histoire - *podcast*

Ce guide est destiné à l'accompagnement de l'écoute de la série « Comment vendre plus en racontant une histoire » du podcast Marketing301. Si tu n'as pas écouté les 8 épisodes de cette série, ce document ne te sera probablement d'aucune utilité car il est important de comprendre chaque concept pour compléter correctement la suite de ce document.

Pour écouter les épisode de la série qui va t'apprendre à gagner plus en dépensant moins en publicité, tu peux retrouver le premier épisode de la série sur :

<https://marketing301.net/34>

 Le personnage

Que veut-il ?

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

# Le problème

Rôle du méchant

---

---

Problème externe / interne

---

---

Problème philosophique

---

---

 Le guide

Empathie

---

---

---

---

Légitimité

---

---

---

 Le plan

Plan par étapes

---

---

---

---

Plan d'adhésion

---

---

---

 L'incitation à agir

Direct

---

---

---

---

Intermédiaire

---

---

---



 L'évitement de la catastrophe

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

 L'évolution identitaire

Avant

---

---

---

Après

---

---

---